

**Прейскурант на услуги по поиску клиента на объект недвижимости
ООО "Колизей":**

1. Выезд на первичный осмотр объекта - 2500 рублей
2. Консультация ПРОДАВЦА - 500 рублей
3. Анализ документов на объект - 500 рублей
4. Экспресс-анализ стоимости объекта для формирования цены - 1000 рублей
5. Фото/видео - съемка объекта с использованием профессиональной аппаратуры- 3000 рублей
6. Подготовка презентации объекта - 1000 рублей
7. Реклама объекта недвижимости в сети интернет - 3500 рублей/месяц
8. Прием и обработка входящих обращений по рекламе - 200 рублей/звонок
9. Наружная реклама (банер, листовки, таблички, стикер и пр., используется на усмотрение Агента - 1000 рублей
10. Организация и проведение показа в Санкт-Петербурге - 1500 рублей /показ
11. Организация и проведение показа в Ленинградской области - 3000 рублей /показ
12. Встреча в офисе компании для проведения переговоров с потенциальными клиентами - 2000 р/встреча
13. Подписание соглашения об обеспечительном платеже - 3000 рублей
14. Составление договора купли-продажи недвижимости - 4000 рублей
15. Подача + получение документов на регистрацию в МФЦ - 6000 рублей (область), 4000 рублей (город),
16. Проведение сделки - 30 000 рублей
17. Сопровождение акта приема-передачи - 2000 рублей

Данные стоимости актуальны к расчету для определения фактических затрат Агента при исполнении договора услуг Агентом и его досрочном расторжении по инициативе заказчика (продавца).

Услуги, указанные в прејскуранте, должны быть зафиксированы в CRM-системе, на странице ООО Колизей <http://intrum10-15.intrumnet.com> и зафиксированы актом сдачи-приема работ с ПРОДАВЦОМ.